

Форма 1. Формы заявок для стартапов

- **Форма 1.1: Общая информация о заявителе (физическое лицо)**
- **Форма 1.2: Проектное предложение**
- **Декларация Заявителя**
- **Контрольный список**

Форма 1.1

Общая информация о заявителе (физическое лицо)

1. Имя, фамилия заявителя: _____
2. Удостоверение личности № _____ Выпущен _____
3. Возраст: ____ лет Пол: Мужчина Женщина;
Семейное положение: Холост/ Не замужем в браке
4. Домашний адрес _____
5. Телефон: _____ Электронная почта: _____
6. Образование:
 - Начальное средняя школа гимназий лицей
 - Среднее колледж техническое училище другое
 - Высшее бакалавр магистр
7. Последнее оконченное учреждение _____
Год окончания _____
8. Область профессиональной специализации в течение последних 3-х лет _____

Профессиональный опыт:

Работа (организация)	Сфера деятельности	Должность	Период

9. Принимали ли Вы участие в других программах развития предпринимательства? Да Нет

Если да, просим указать:

Обучение / Работа	Даты

10. Подавали ли Вы когда-нибудь заявку на финансирование или кредит? Да Нет

Если да, то в какой банк / финансирующая организация

11. Практиковали ли Вы предпринимательскую деятельности в прошлом? Да Нет

Если да, то в какой области? _____

12. Планируете ли вы начать свой бизнес: командой или в индивидуальном порядке?

С условиями Руководства для подачи заявок в рамках Конкурса на предоставление грантов ознакомлен (а)

Подпись Заявителя,

Печать

Форма 1.2

Проектное предложение

1. Название инвестиционного проекта

2. Адрес реализации инвестиционного проекта (адрес, телефон, факс)

3. Сфера деятельности

4. Количество рабочих мест, которые будут созданы и гарантированы

5. Продолжительность реализации проекта для достижения ощутимых результатов

6. Общий объем инвестиций проекта¹ Евро _____

7. Сумма запрашиваемого гранта Евро _____

8. Сумма взноса со стороны заявителя Евро _____

9. Источник собственного денежного взноса, указанный в %

- Денежные переводы из-за границы _____%
- Индивидуальные доходы _____%
- Доход партнера по бизнесу (члены команды) _____%
- Выручка компании _____%
- Инвесторы _____%
- Кредит _____%
- Гранты от других доноров _____%

¹ Заполнять детально в Пункте 10.

10. Описание товара (товаров) или услуги (услуг), которые будут приобретены²

10.1 Инвестиционный бюджет				
Инвестиционные статьи ³	Общий объем инвестиций		Источник финансирования	
	Количество	Цена за единицу без НДС	Собственные ресурсы вкл. НДС	Грант без НДС
	Единицы	Евро	Евро	Евро
Оборудование 1				
Оборудование 2				
Оборудование 3				
Промежуточный итог Оборудование / Услуги				
Инвестиционные затраты, связанные с 1				
Инвестиционные затраты, связанные с 2				
Инвестиционные затраты, связанные с 3				
Промежуточный итог. Прочие расходы, связанные с инвестициями				
Итого				
Всего, %				

10.2 Описание машин, оборудования или услуг, которые будут закуплены в рамках суммы гранта

10.3 Источник (страна, город, компания) предложившая товары или услуги для инвестиций

11. Описание предприятия Гранто-соискателя

--

² Так как SLPA является неплательщиком НДС, все суммы, относящиеся к закупкам из фондов гранта должны быть указаны без расчета НДС.

³ В верхней части таблицы надо вписать категории материальных инвестиций, а в нижней части - категории сопутствующих затрат на услуги по транспортировке, установке, обучению операторов и т.д. непосредственно связанными с материальными инвестициями, указанными в верхних строках.

12. Описание продукта / услуги, выпущенных на рынок

Опишите функциональность данного продукта/услуги. Какие проблемы потребителей он/она решает? Основные характеристики? Опишите инновационные возможности/аспекты, если есть?

! Дополнительно для уже существующих предприятий МСП:

Опишите как новый продукт/услуга поможет (улучшит) существующему бизнесу. Как изменятся ваши продукты/услуги, процесс производства, и т.п.

13. Описание рынка

Опишите рынок исходя из географического положения, сектора экономики, и т.д. Опишите также потенциал развития рынка.

13.1 Предполагаемый объем рынка **вашего продукта**, Евро

Рассчитайте объем рынка на момент подачи заявки и его потенциал на ближайшие 3 года. Приведите краткую аргументацию Ваших вычислений.

13.2 Кто потребители

Опишите "портрет" вашего потребителя или потребителей, если их несколько сегментов, по критериям, таким как возраст, пол, уровень дохода, географическое местоположение, и т.д. При наличии нескольких целевых групп выделите основной сегмент потребителей в %-ном отношении.

13.3 Количество потребителей

Рассчитайте предполагаемое количество ваших потребителей на момент подачи заявки и его рост на ближайшие 3 года. Приведите краткую аргументацию Ваших вычислений.

13.4 Список конкурентов на рынке

Примерное количество конкурентов? Выделите основных конкурентов по каждому продукту. Укажите возможен ли рост конкуренции на ваш продукт/услугу в ближайшие 3 года. Если да, почему?

13.5 Дифференциация от конкурентов

Укажите чем ваш продукт/услуга отличается от продуктов/услуг конкурентов? Каковы ваши преимущества?

13.6 Основные факторы, которые будут определять успех бизнеса

Опишите почему Вы считаете, что Ваш бизнес будет устойчиво расти в ближайшие 3 года? За счет чего?

13.7 Организация продаж и формирование цен

Укажите каналы продаж для вашего продукта/услуги? Какие из них собственные?

Влияет ли сезонность на процесс продажи?

Укажите команду продаж. Есть ли у них необходимые навыки?

Окажете ли Вы услуги пост-продажи? Какие? Каким образом?

Как формируется цена на ваш продукт/услугу? По какой цене вы будете продавать?

Как сильно поднимете вы цены в ближайшие 3 года?

13.8 Методы продвижения, которые будут применяться

Укажите каналы и методы продвижения? Приведите краткую аргументацию.

14. Описание производственного процесса или процесса предоставления услуги

Опишите основные этапы и их последовательность.

15. Описание поставщиков

Кто ваши поставщики? Опишите основные категории поставщиков.

16. Материальные, человеческие и финансовые ресурсы, которые будут использоваться в проекте

16.1 Описание материальных ресурсов, которые планируется использовать

16.2 Описание существующих человеческих ресурсов (если есть) и человеческих ресурсов которые должны быть привлечены. Пожалуйста, укажите число сотрудников по половому признаку

Имеют ли ваши работники навыки для успешной деятельности и роста бизнеса?

Понадобятся ли дополнительные человеческие ресурсы при росте вашего бизнеса в ближайшие 3 года?

Где Вы планируете найти недостающий персонал?

16.3 Описание финансовых ресурсов (Бюджет проекта)

17. Бюджет инвестиций всего Проекта по годам⁴

Инвестиции, расходы и издержки	2019		2020		2021		Всего		Общая сумма (Евро)
	Количество	Итого	Количество	Итого	Количество	Итого	Собственные ресурсы	Грант SARD	
	(единицы)	(Евро)	(единицы)	(Евро)	(единицы)	(Евро)	(Евро)	(Евро)	
Инвестиции									
...									
...									
Затраты и расходы									
...									
...									
Общий бюджет проекта, Евро									

18. Описание затрат и расходов

19 Описание необходимых основных средств и оборотного капитала

19.1 Подробные данные об уже существующих средствах

19.2 Подробные сведения о дополнительных основных средствах, необходимых для реализации проекта

20. Описание продаж

20.1 Ожидаемые доходы от продаж на ближайшие три года

Выручка от реализации продукции	2019		2020		2021	
	Количество	Итого	Количество	Итого	Количество	Итого
	(единицы)	(Евро)	(единицы)	(Евро)	(единицы)	(Евро)
Продукт / Услуга 1						
Продукт / Услуга 2						
...						
...						
Общая сумма продаж, Евро						

⁴ Внимание! Так как, весь инвестиционный проект может предусматривать и другие закупки, и расходы предприятия, кроме тех, на которые запрашивается Грант, впишите общие планируемые затраты на покупку долгосрочных и краткосрочных средств, а также работ и услуг.

21. Ожидаемые расходы и доходы проекта по годам

Показатели	2019	2020	2021
	Итого	Итого	Итого
	(Евро)	(Евро)	(Евро)
1. Продажи			
2. Себестоимость продаж			
3. Валовая прибыль (1-2)			
4. Затраты и расходы (5+6+...+14)			
5.....			
6.....			
7.....			
8.....			
9.....			
10.....			
11.....			
12....			
13.....			
14.....			
15. Прибыль (3-4)			
16. Налог на прибыль (12%*15 для старт-апов 3%*15)			
17. Чистая прибыль проекта, Евро			

22. Расчет срока окупаемости и осуществимости проекта

1.

$$\text{Срок окупаемости лет} = \frac{\text{Всего инвестиций на проект}}{\frac{\text{Пункт 17: ячейка Общий бюджет проекта, Общ. сумма}}{\text{Планируемый годовой приток денег (нал.)}}}$$

(Пункт 21. Чистая прибыль проекта)
сделайте годовое усреднение на все годы

2.

$$\text{Рентабельность продаж} = \frac{\text{Пункт 21 Чистая прибыль}}{\text{Пункт 21 Продажи}} * 100\% \text{ рассчитывается за каждый год}$$

1. Кроме этого, предоставьте ниже другие дополнительные финансовые показатели экономической обоснованности проекта на ваше рассмотрение

23. Как Вы думаете Ваш проект будет устойчивым? Почему?

Приведите краткую аргументацию почему Ваш проект будет долгосрочно расти.

24. Социальное воздействие инвестиций и бизнеса на местном и региональном уровне и описание прямых бенефициаров (мужчины, женщины, по возрасту, инвалиды, бедные слои общества)

25. Как местные или региональные конкурентные, или сравнительные преимущества будут использоваться?

26. Воздействие на окружающую среду инвестиции и бизнеса

27. Временные рамки Проекта⁵

Мероприятия в рамках проекта	Q4 2018	Q1 2019	Q2 2019	Q3 2019	Q4 2019	Q1 2020	Q2 2020	Q3 2020	Q4 2020
Действие 1									
Действие 2									
Действие 3									
Действие 4									
Действие 5									

⁵ Напишите главные этапы внедрения проекта и впишите крестиком (буквой «X») период внедрения.

Декларация Заявителя

Я, нижеподписавшийся(шаяся), _____ являясь лицом, ответственным от имени юридического лица _____, претендующего на финансирование этого проекта, настоящим подтверждаю, что:

- a) Информация, представленная в данной форме, является верной и правильной; а также
- b) Заявитель и партнеры (в случае, если таковые имеются) соответствуют критериям, описанным в Руководстве по представлению проектов; а также
- c) Заявитель соглашается с тем, чтобы поделиться результатами реализации с Исполнительным Комитетом АТО Гагаузия и ЕС в Республике Молдова
- d) Заявитель соглашается с тем, чтобы провести на территории предприятия мероприятия по демонстрации и обучению, организованных Исполнительным Комитетом АТО Гагаузия и ЕС в Республике Молдова;
- e) Минимум пять новых постоянных рабочих мест будет создано в течение 24 месяцев со дня предоставления Гранта SLPA;
- f) Заявитель не был осужден за преступления и не связан с незаконными операциями;
- g) Заявитель возмещает сумму гранта SLPA в случае, если одна из вышеуказанных обязательств останется невыполненным.

Полное имя заявителя:		
Название Предприятия:		
Функция:		
Подпись:		Печать:
Дата:		Место:

Контрольный список документов

Перечень необходимых документов - для Старт-апов, которые должны быть зарегистрированы сразу после присуждения Гранта

#	Документы	Да	Нет
1	Заполненная форма 1.1		
2	Заполненная форма 1.2		
3	Копия удостоверения личности		
4	Резюме администратора предприятия		
5	Документально подтвержденные доказательства существования личных наличных денежных средств (выписка с банковского счета)		
6	Копии трех последних Коммерческих предложений на оборудование или услуги, которые должны быть приобретены посредством Гранта (если есть такая возможность)		
7	Копия документов, подтверждающих право собственности на объекты, имеющие отношение к проекту (земля, здание)		
8	Заполненный Контрольный список		